

WERKSTUDENT (m/w/d) Vertriebsunterstützung

Du wolltest schon immer Teil eines Start-ups sein? Sehen und dazu beitragen, wie es ganz groß wird? Du liebst Technologie und Innovation? Dann suchen wir genau Dich!

R3DT ist ein Spin-off aus dem KIT: Unsere benutzerfreundliche Virtual Reality-Software für das Industrial Engineering haben wir im IT-Accelerator CyberLab entwickelt. Damit kann jeder, jederzeit und überall aus 3D CAD-Modellen virtuelle Zwillinge generieren und 1:1 erleben – allein oder mit anderen gemeinsam. Potenzielle Anwender gibt es in Industriefirmen aller Größen und im Bildungssektor.

Gemeinsam mit Dir bringen wir den Vertrieb bei R3DT voran!

Deine Aufgaben ...

- ▶ Voller Motivation unterstützt Du uns im Vertrieb unserer VR-Software.
- ▶ Du bist vor allem für die teil-automatisierte Lead-Generierung über Online-Kanäle (LinkedIn, Xing, Webrecherche) zuständig.
- ▶ Unterstützung für und Teilnahme an Kundenterminen (offline & online).
- ▶ Wenn Du soweit bist, kannst Du uns sogar in der Kaltakquise neuer Kunden unterstützen.

Dafür bringst Du mit ...

- ▶ Du studierst bestenfalls Wirtschaftsingenieurwesen und hast ein Faible für Virtual Reality.
- ▶ Auf Menschen einzugehen und ihnen überzeugend, sympathisch und kompetent etwas zu präsentieren ist für dich kein Problem.
- ▶ Verhandlungsgeschick und kanalübergreifendes Kommunikationstalent zeichnen Dich genauso aus wie Deine Fähigkeit, Dich in die Denkweise und Prozesse Deines Gegenübers hineinzuversetzen.
- ▶ Du hast schon Erfahrung im Industrial Engineering und/oder B2B-Vertrieb? Umso besser!

Damit kannst Du Dich identifizieren ...

- ▶ Done is better than perfect: Gesunder Menschenverstand und eine pragmatische Herangehensweise sind uns lieber als Perfektionismus.
- ▶ Think big, start small: Jedes Start-Up beginnt mal klein und möchte hoch hinaus. Dafür steckt jeder von uns jeden Tag sein Herzblut in die Arbeit.
- ▶ Learning by doing: Wir mögen es, wenn angepackt wird. Jeder hat die Chance, Ideen einzubringen und gemeinsam mit dem ganzen Team zu wachsen.



Wir bieten Dir ...

- ▶ Deine große Chance, mit einem Tech-Start-Up und seinen Aufgaben zu wachsen.
- ▶ Spannende und wertvolle Erfahrungen für Deine berufliche Zukunft.
- ▶ Ein lockeres und wertschätzendes Arbeitsumfeld in einem (noch) kleinen Team mit gegenseitiger Unterstützung.
- ▶ Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit zu Home Office (mit Deinem eigenen PC).

Du fühlst Dich angesprochen und den Herausforderungen gewachsen?

Dann bewirb Dich bei uns per E-Mail an jobs@r3dt.com mit Deinen vollständigen Bewerbungsunterlagen sowie der Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins. Bitte gib an der Stelle auch schon an, wie viele Stunden Du pro Woche arbeiten könntest und wie lange Du planst, bei uns zu bleiben.

Dein Ansprechpartner ist unser Geschäftsführer Achim Schneider, Tel. 0721-96495174.